

ДОГОВОР

г. Москва

«___» _____ 2023 года

Общество с ограниченной ответственностью «Техномакс-ИТ», в лице директора Сушкова Ивана Владимировича, действующего на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», с одной стороны, и

_____, в _____ лице _____, действующего на основании _____, именуемое в дальнейшем «Партнер», с другой стороны, совместно именуемые «Стороны», заключили настоящий Договор о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Партнер в рамках участия в Партнерской программе обязуется оказывать Компании услуги по привлечению Клиентов, а Компания обязуется выплачивать Партнеру Партнерское вознаграждение за подключенных Клиентов в порядке и размере, определенном настоящим договором.

1.2. Клиентом в рамках настоящего Договора признается юридическое лицо/индивидуальный предприниматель/физическое лицо, осуществляющее правомерное использование сервиса Search.SoftIQ «Поиск на сайте» (далее также – «Продукт Компании»).

1.3. Партнерской программой в рамках настоящего договора признается программа по привлечению клиентов к использованию Продукта Компании (Подключение Клиента).

1.4. Сведения о Партнерской программе размещены Компанией в сети «Интернет» и доступны к ознакомлению по ссылке <https://softiq.org/partners>

2. ПОРЯДОК УЧАСТИЯ В ПАРТНЕРСКОЙ ПРОГРАММЕ

2.1. Партнер самостоятельно определяет количество привлекаемых Клиентов за отчетный период.

2.2. Партнер направляет Компании список Клиентов для согласования на адрес электронной почты info@softiq.org

2.3. В течение 3 (трех) рабочих дней Компания рассматривает направленный Партнером список Клиентов, после чего уведомляет Партнера о согласовании списка Клиентов, либо направляет мотивированный отказ в таком согласовании.

2.4. Клиенты, согласованные Компанией в соответствии с п. 2.3 настоящего Договора, закрепляются за Партнером, за исключением случаев, когда Клиент уже осуществил приобретение Продукта Компании.

2.5. После согласования Партнер самостоятельно подключает Клиентов либо передает контакты Клиентов сотрудникам Компании для их подключения.

3. ПОРЯДОК НАЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ ПАРТНЕРСКОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

3.1. За подключение впервые привлеченного Клиента Партнеру начисляется разовое вознаграждение в размере 100% от стоимости тарифа за один месяц, выбранного и оплаченного таким Клиентом, за первый месяц правомерного пользования им Продуктом Компании.

3.2. За каждый последующий месяц, начиная со второго месяца, правомерного пользования Клиентом Продуктом Компании, Компания начисляет Партнеру вознаграждение в размере 10% от суммы, которая фактически оплачена Клиентом за такой месяц использования.

3.3. Расчет суммы подлежащего уплате Партнеру вознаграждения осуществляется Компанией в первый день месяца, следующего за отчетным, по результатам которого Партнеру на адрес электронной почты, указанной Партнером в разделе 9 настоящего договора, направляется Акт об оказанных услугах.

3.4. В течение 3 (трех) рабочих дней Партнер должен направить Компании подписанный Акт об оказанных услугах либо мотивированные возражения относительно его подписания.

3.5. Выплата вознаграждения осуществляется в течение 5 (пяти) рабочих дней с даты направления Партнером Компании подписанного Акта об оказанных услугах посредством перечисления денежных средств на расчетный счет Партнера, указанный им в разделе 9 настоящего договора.

4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ СТОРОН

4.1. Компания обязуется:

4.1.1. Предоставить Партнеру достоверную информацию о Продукте Компании, условиях и порядке их использования, обучающие материалы, а также любую иную информацию, необходимую для ознакомления Партнера с Продуктами Компании и привлечения Партнером Клиентов;

4.1.2. Обеспечивать своевременный и достоверный учет привлеченных Партнером Клиентов;

4.1.3. Выплачивать Партнеру Партнерское вознаграждение в порядке и сроки, установленные настоящим договором;

4.2. Компания вправе:

4.2.1. Приостановить выполнение условий настоящего договора в случае нарушения Партнером его условий и/или приостановить уплату Партнерского вознаграждения, в случае нарушения действующего законодательства Российской Федерации и/или положений настоящего договора, до момента полного устранения Партнером соответствующих нарушений;

4.2.2. При приостановлении выполнения условий настоящего договора и/или приостановлении уплаты Партнерского вознаграждения по причинам, указанным в настоящем пункте, Партнеру отправляется письменное уведомление;

4.2.3. Обрабатывать персональные и иные данные, предоставленные Партнером, в целях исполнения настоящего договора и разрешения претензий по настоящему договору;

4.2.4. Использовать в рекламных материалах, размещать на своем сайте в сети «Интернет» фирменное наименование, логотипы, товарные знаки, принадлежащие Партнеру.

4.3. Партнер обязуется:

4.3.1. Своевременно и качественно оказывать Компании услуги, указанные в настоящем договоре;

4.3.2. Предоставлять Клиенту достоверную информацию о Продуктах Компании, условиях и порядке его использования, а также любую иную информацию в соответствии с условиями настоящего договора;

4.3.3. Никаким образом не распространять информацию, прямо и косвенно компрометирующую Компанию и/или Продукты Компании, наносящую вред деловой репутации Компании, а также любую иную информацию, которая снижает (умаляет) потребительские качества Продукта Компании и иным образом может привести к снижению прибыли Компании;

4.3.4. Использовать информацию, предоставленную Компанией в рамках исполнения настоящего договора, только в целях исполнения своих обязательств по настоящему договору;

4.3.5. Соблюдать авторские и исключительные права Компании на Продукт Компании, все материалы и любые формы информации, представленные Компанией и используемые Партнером в целях исполнения настоящего договора;

4.3.6. Использовать только законные способы поиска и привлечения Клиентов;

4.3.7. Извещать Компанию обо всех обстоятельствах, затрудняющих или делающих невозможным исполнение своих обязательств по настоящему договору незамедлительно, но не позднее 5 (пяти) рабочих дней с момента их возникновения.

4.4. Партнер вправе:

4.4.1. Получать Партнерское вознаграждение в порядке и сроки, предусмотренные настоящим договором;

4.4.2. Самостоятельно определять порядок привлечения Клиентов по настоящему договору;

4.4.3. Использовать в рекламных материалах, созданных от своего имени, фирменное наименование и товарные знаки, принадлежащие Компании, в том числе информацию о Продукте. Такое использование не должно вводить в заблуждение потребителей рекламы относительно прав, предоставленных Партнеру в рамках Партнерской программы. Если у Партнера возникают сомнения, соответствует ли его реклама перечисленным правилам, необходимо предварительно согласовать публикуемую информацию с Компанией.

5. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

5.1. Стороны обязаны обеспечивать сохранность конфиденциальной информации, полученной в рамках выполнения обязательств по договору.

5.2. Каждая из Сторон принимает на себя обязательство никакими способами не разглашать (делать доступной любым третьим лицам) конфиденциальную информацию другой стороны, к

которой она получила доступ при заключении настоящего договора и в ходе исполнения настоящего договора и/или в отношении которой был введен режим коммерческой тайны в соответствии с действующим законодательством. Исключение составляют случаи наличия у третьих лиц полномочий на получение конфиденциальной информации в силу прямого указания закона, либо случаев, когда другая сторона в письменной форме дала согласие на предоставление сведений, составляющих коммерческую тайну этой Стороны, третьим лицам.

5.3. Обязательства по соблюдению условий конфиденциальности действительно в течение срока действия договора и 3 (Три) лет после его окончания/прекращения, если иное не оговорено Сторонами отдельно.

5.4. В рамках настоящего Договора не является конфиденциальной информация, опубликованная Стороной самостоятельно в публичном доступе, либо информация, являющаяся общедоступной в силу своей правовой природы.

6. РАЗРЕШЕНИЕ СПОРОВ

6.1. В случае возникновения разногласий Стороны примут все меры для их разрешения путем переговоров. Претензионный порядок разрешения споров для Сторон обязателен, срок ответа на претензию – 15 (Пятнадцать) дней с момента её направления.

6.2. При невозможности разрешения споров путем переговоров споры разрешаются в судебном порядке в Арбитражном суде города Москвы.

7. ДОКУМЕНТООБОРОТ

7.1. Настоящим Стороны пришли к соглашению о том, что в рамках исполнения настоящего договора Стороны осуществляют обмен документами в электронной форме.

7.2. Обмен документами в электронной форме осуществляется посредством электронной почты (путем пересылки электронных образов документов по адресам электронной почты, поименованным в разделе 9 настоящего договора).

7.3. В случае невозможности по техническим или иным причинам обмена документами в порядке, определенном в п. 7.2 настоящего договора, Стороны осуществляют обмен документами на бумажных носителях.

8. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

8.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента его подписания Сторонами и заключается на неопределенный срок.

8.2. Настоящий договор может быть расторгнут по инициативе любой из Сторон с письменным уведомлением другой Стороны не менее, чем за 10 (десять) дней до даты расторжения.

8.3. Изменения и дополнения к настоящему Договору могут быть внесены посредством заключения дополнительного соглашения.

9. РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Компания:
ООО «Техномакс-ИТ»
ИНН 2460257224
ОГРН 1142468057665

Директор

_____ /И.В. Сушков/

Партнер: